Seminar-Nr. 339

Verhandlungstraining für Betriebsräte Teil 2

Stark auftreten, Verhandlungen erfolgreich abschließen

Sie nehmen häufig an Verhandlungen mit dem Arbeitgeber teil und wissen bereits über grundlegende Verhandlungsstrategien Bescheid? Dann heißt es nun Ihr Wissen in die Praxis umzusetzen. Unsere Referenten zeigen Ihnen, wie Sie Verhandlungen effektiv und lösungsorientiert gestalten, Argumentations- und Interventionstechniken bewusst einsetzen und Verhandlungsspielräume gezielt ausschöpfen.

Jetzt unverbindlich reservieren

waf-seminar.de/339

Seminar

Beginn: erster Tag 14:00 Uhr
Ende: letzter Tag 12:30 Uhr
Dauer: 4 Tage

So sparen Sie 2 Übernachtungen!
Hotelinfos unter waf-seminar.de/hotel

Preis ab **1.859,00 €**

1. Teilnehmer	1.998,00 €
2. Teilnehmer	1.919,00 €
Jeder weitere Teilnehmer	1.859,00 €

Preise (pro TN) zzgl. Hotel und MwSt.

Dieses Seminar eignet sich für

alle BRV, deren Stellvertreter, Vorsitzende von Ausschüssen, freigestellte BR und alle BR-Mitglieder, die öfter in Gesprächen und Verhandlungen mit dem Arbeitgeber aufseiten des Betriebsrats eingesetzt sind und noch erfolgreicher als bisher verhandeln möchten.

Kostenlos für Sie



Inhalt

Das Verhandlungsziel klären

- Mit welchen Erwartungen geht der Betriebsrat in die Verhandlungen?
- Welches konkrete Verhandlungsziel hat der Betriebsrat?
- Das Verhandlungsziel in den Grenzen des Machbaren
- Auf welchen "Auftrag" an die Verhandlungsführer einigen Sie sich?

Lösungsorientierte Verhandlungsvorbereitung und Verhandlungsführung

- Raus aus der "Problemhypnose" - mit Lösungsorientierung weiterkommen
- Den Knoten entwirren: Klären, wo "der Stachel" wirklich sitzt
- Ein Strauß voll Fragen: Fragen, die klären - Fragen, die lösen
- Verrückte Perspektive: Neue Blickwinkel, die lösen helfen

Lösungsfindung und Umsetzung in die Betriebsratsarbeit

- Wie Sie eine konstruktive Lösungsfindung unterstützen können
- Was macht eine Lösung zu einer stimmigen Lösung?
- Was muss bei der Umsetzung der Lösung beachtet werden?
- Was tun, wenn in der Verhandlung noch keine Lösung gefunden wurde?

Abschluss der Verhandlung

- Verhandlungsbewertung und Feedback
- Die Bedeutung eines Nachgesprächs im Gremium

Seminar-Nr. 339

Verhandlungstraining für Betriebsräte Teil 2

Seminare

TERMINE	ORT	HOTEL	SEMINAR-NR.
Mo 05.04. – Do 08.04.27	Kempten	bigBOX ALLGÄU	BR339-8474

Alle Termine unter **waf-seminar.de/339**

Kostenlos für Sie!

- Arbeitsgesetze
- Terminplaner mit praktischen Arbeitshilfen
- Umfangreiche Seminarunterlagen und
- Rucksack oder Tasche



Seminar-Nr. 339

Anmeldung

W.A.F. Institut für Betriebsräte-Fortbildung, Blumenstraße 3, 82327 Tutzing

mail@waf-seminar.de waf-seminar.de Fax: 08158 9972111

Anmeldung zu folgendem Seminar oder Webinar:

Seminar-Nr. 339 – _____ _____ _____

von bis

Teilnehmer 1:

☐ Frau ☐ Herr

Name, Vorname

Telefonnummer im Betrieb

E-Mail im Betrieb

Ihre Funktion im Betriebsrat/in der SBV

Teilnehmer 2:

☐ Frau ☐ Herr

Name, Vorname

Telefonnummer im Betrieb

E-Mail im Betrieb

Ihre Funktion im Betriebsrat/in der SBV

Firmendaten:

Firma

Straße der Firma

PLZ, Ort der Firma

Anzahl der Mitarbeiter

Telefonnummer Betriebsrat/SBV

Faxnummer Betriebsrat/SBV

E-Mail Betriebsrat/SBV

Bestellnummer

Angaben zur Hotelleistung:

Bitte kreuzen Sie Ihre gewünschte Leistung an.
***Unser W.A.F. Service:** Egal ob Sie Hotelgast oder Tagesgast sind, wir rechnen die Hotel- und/oder Verpflegungskosten direkt mit Ihrem Arbeitgeber ab.*

Hotelbuchung **mit** Übernachtung:

☐ Vollpension (Frühstück, Mittag- und Abendessen)
☐ Halbpension (Frühstück und Mittagessen)
☐ Ich reise einen Tag früher an!

oder

Tagesgast **ohne** Übernachtung:

☐ Tagesgast (Mittagessen)
☐ Tagesgast (Mittag- und Abendessen)

Mit den Seminarbedingungen der W.A.F. (waf-seminar.de/seminarbedingungen) erkläre ich mich einverstanden.

× _____ × _____

Ort, Datum Unterschrift Betriebsrat/SBV